

'Na juni/juli trekt ook september weer aan'

In tijden van corona wist Promas goede resultaten te halen. "Het was een rustig voorjaar met af en toe een order en tijdens de vakantieperiode was het zoals gebruikelijk rustiger maar daarvoor, in juni en juli, was er veel activiteit", geeft Richard Hermans van het bedrijf in Maasbree aan. Vanaf september verwacht hij dat de orders weer aantrekken.

delius leveren seriematig standaard machines, dus zijn deze vaak direct beschikbaar. "Dat vindt een ondernemer fijn. Hij kiest in deze onzekere tijden niet voor een machine die pas in 2021 geleverd wordt", zegt Hermans. "Hij bestelt een machine omdat hij de capaciteit nu nodig heeft. En door de machine direct in huis te krijgen, heb je toch een half jaar terugverdiencapaciteit." De machines worden door Promas met korte



Het ging in juni en juli volgens hem deels om uitgestelde beslissingen, die in het voorjaar nog vooruitgeschoven werden", geeft Hermans aan. "Dus een inhaalslag in een periode die normaal niet zo druk is. Toch zijn er ook veel besluiten spontaan genomen op basis van het huidige werkaanbod. "Dan hebben ze een project in de wacht gesleept of is er extra werk binnengekomen", vertelt hij. "Dat maakte dat de machines er snel moesten zijn. Zo hebben we net een machine uit voorraad geleverd die vorige week besteld was."

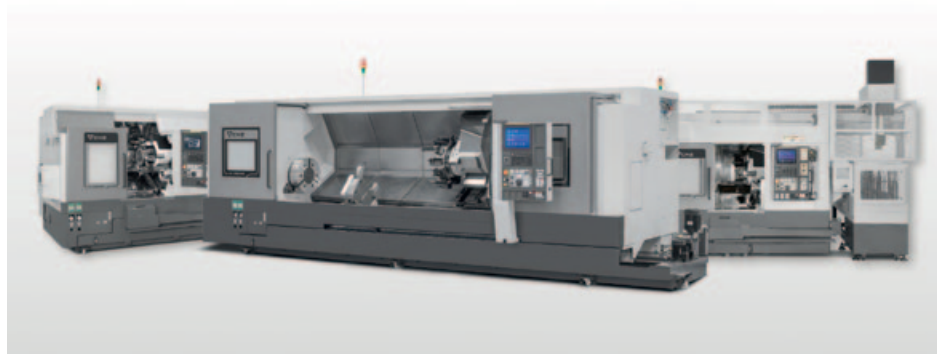
Vaak direct leverbaar

Fabrikanten als CMZ, Hartford en He-

levertijden of uit voorraad geleverd. "Wij hebben altijd op het standpunt gestaan om royale voorraden aan te houden. Dat betaalt zich nu uit."

'Spreid activiteiten'

Er is vanuit de Nederlandse en Belgische markt al langer veel vraag naar automatisering. Dat ging ook in coronatijd door. "Misschien wel juist in coronatijd. Nieuw personeel aannemen is in onzekere tijden toch een risico. Een robot verdient zich echter snel terug en blijft interessant." Ook een nieuwe machine aanschaffen, is een grote investering. "Maar een robot bij een bestaande machine levert ook al veel op", reageert Hermans.



“Toch zie je dat in het tweede kwart van dit jaar ook nog veel nieuwe machines met automatisering zijn aangeschaft.” Financiering lijkt hierbij voor de klanten niet lastiger dan vóór corona. Promas kan ook zelf financiering en leasing aanbieden. Bovendien levert het bedrijf gebruikte machines die daarna opgeknapt weer in de markt gezet worden. “Deze zijn soms teruggekocht van klanten, die hun niet meer gebruikte machine op deze manier te gelde maken. Daar zitten soms trieste verhalen bij.” Hij vindt dan ook dat metaalbedrijven soms te afhankelijk zijn van één sector. “Als die dan instort, heb je een probleem. Spreiding in activiteiten is dan ook altijd het toverwoord.” Een tweede coronagolf? “Dat kan, maar ik verwacht geen lockdown meer. De bedrijvigheid zal

Huisshow Hedelius

Hedelius houdt in oktober weer de eigen huisshow, net over de grens in het noord-Duitse Meppen. Hier zal onder meer het nieuwe compacte vijfassig bewerkingscentrum, de Acura 50, getoond worden, net als de Marathon, de eigen palletautomatisering van Hedelius. Promas' eigen open huis in Maasbree slaat dit jaar waarschijnlijk een jaartje over.

dan gewoon door blijven gaan. Ik heb er alle vertrouwen in dat de markt de komende tijd weer aantrekt”, aldus Hermans

100% vanaf september

“Hedelius en CMZ produceren in Europa en zijn in coronatijd ook gewoon doorgegaan”, vertelt hij, “al lag de productie toen soms wel de helft lager dan anders. Nu geven ze aan vanaf september weer 100% te gaan produceren, omdat zij de orders zien aantrekken. De orderportefeuille zal weer fors toenemen en ook de voorraden worden weer aangevuld.” Behalve korte levertijden heeft Promas ook een reputatie op het gebied van service en onderhoud. “Wij hechten daar veel belang aan en hebben ook voldoende capaciteit om dit goed bij de machines in te zetten. We hebben in mei weer een servicemonteur aangenomen en die draait volop mee. Die reputatie vertaalt zich in het aantal vervolgbestellingen dat weer bij ons wordt gedaan.”

Nieuwbouw Promas

Op de locatie in Maasbree heeft Promas een optie genomen op een stuk grond dat grenst aan de achterzijde van het huidige pand. Het plan is om de huidige 1650 m² daar uit te breiden met 1200 m² extra ruimte voor het plaatsen van extra voorraad en een showroom. “Ook komt er een aparte afdeling voor kunststoffen- en composietbewerking, want die markt groeit sneller dan metaalbewerking terwijl het om vergelijkbare verspaningstechnieken gaat.” Promas hecht eraan om machines live te kunnen laten verspanen. “Bewerkingsmachines zijn toch kapitaalgoederen. Mensen willen die zien, aanraken en aan het werk zien. Gebleken is dat klanten ondanks het niet doorgaan van beurzen, zoals de TechniShow, ons toch wel weten te vinden.”

Dit artikel is tot stand gekomen in samenwerking met Promas.